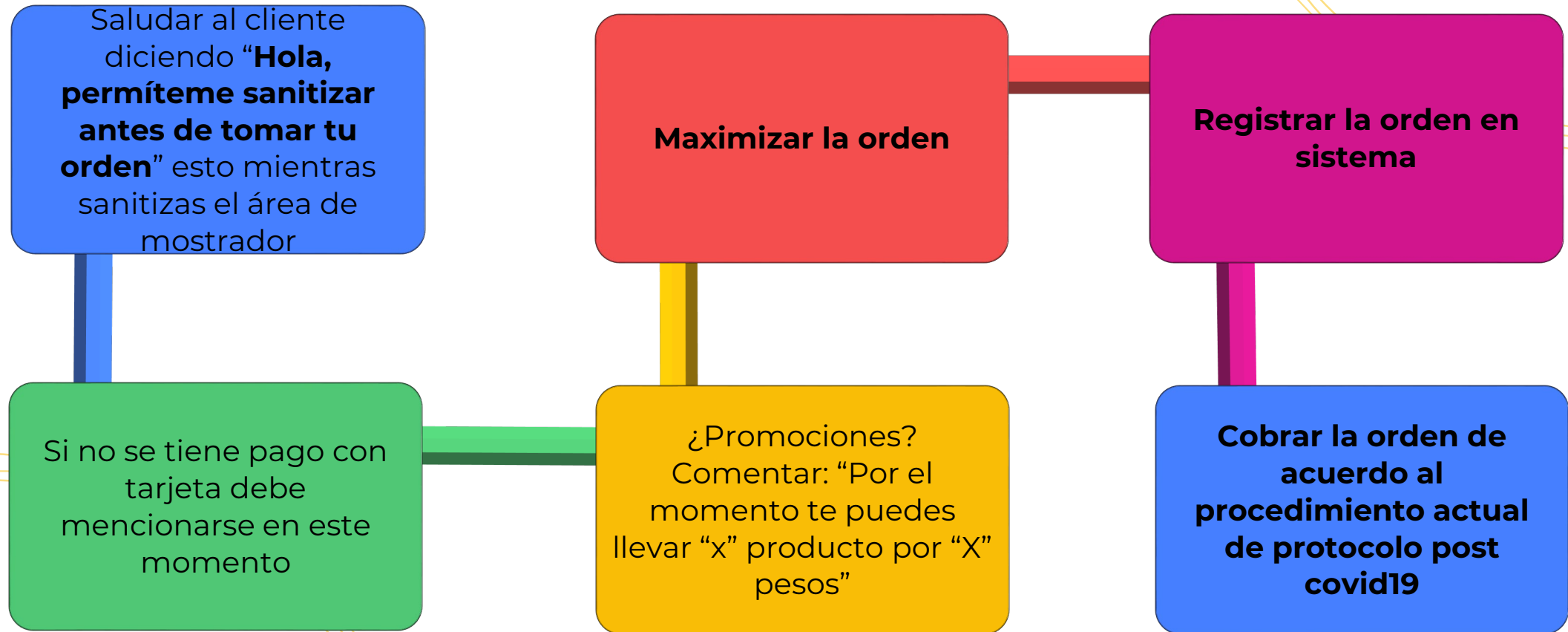


# Técnica de Venta

Guía rápida para conocer la técnica de  
venta del negocio Spyral.



# Técnica de Venta Spyral



Recuerda utilizar tu equipo de protección personal en todo momento.

# Tipos de maximización



**PLAN DE MAXIMIZACIÓN**

**SUGERIR MÁS PRODUCTO**

CONO SENCILLO → CONO DOBLE O GIGANTE

**SUGERIR TOPPING EXTRA**

¿Le gustaría con cubierta de chocolate?  
¿Desea agregar  por \$ más?  
Recuerda hacerlo con todos los productos.

**SI EL CLIENTE NO SABE QUÉ ORDENAR**

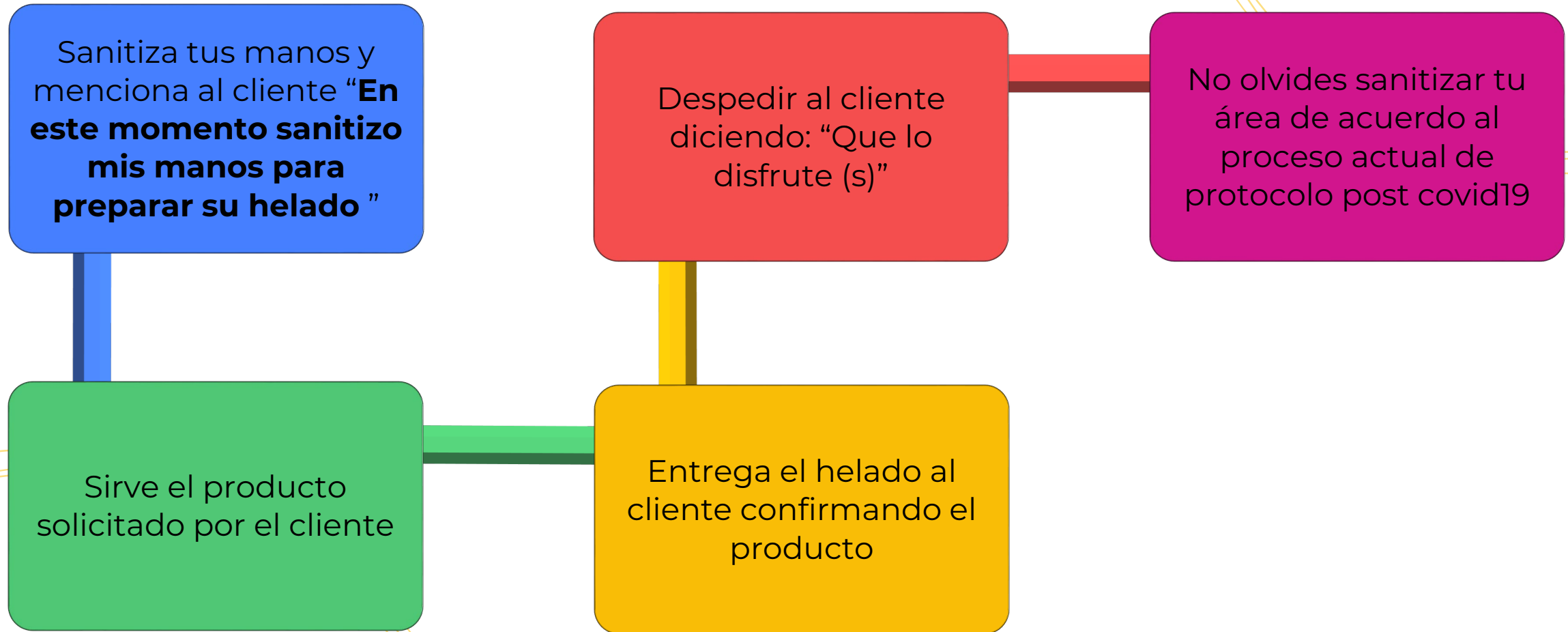
Sugiere: Twister, Malteada o productos promocionales.  
¿Le puedo sugerir un twister de Oreo® con jarabe de chocolate?



1.- El **objetivo** es incrementar el ticket promedio.

2.- **Ponte creativo** y recuerda mencionarle al cliente que puede agregar lo que quiera a su cono por precios extra..

# Tipos de maximización



**Gracias**